

№	Функция	Пояснение	БЛОК	
			Маркетинг/ Мерчендайзинг	Торговля
Основные функции				
1	Отображение маршрутов текущего дня	Последовательный список ТТ - используется для организации рабочего дня агента, выбора ТТ для выполнения активности	+	+
2	Отмена маршрута	Полная отмена маршрута на 1 и более дней, с указанием причины отмены	+	+
3	Представленность продукции	Ввод информации о SKU по соответствующим параметрам в едином списке (фейсинги и глубина полки)	+	
	- MSL (must stock list)		+	
	- Ассортимент		+	
	- POS материалы		+	
4	Осмотр торгового зала	Ввод информации о наличии продуктов в ТТ (используется для выявления Out-of-Stock)	+	+
5	Осмотр склада	Ввод информации о наличии продуктов в ТТ (используется для выявления Out-of-Stock)	+	+
6	Ввод причин OOS (Out-of-Stock)	Ввод информации о причинах отсутствия продуктов в ТТ, с выбором из списка	+	+
7	Планограммы	Просмотр фото выкладки по брэндам	+	+
8	POS материалы	Просмотр фото POS материалов по брэндам	+	+
9	Информационные материалы	Просмотр информационных материалов в формате PDF		
10	Фотографирование торговых мест	Выполнение фотографирования, используется системное приложение		+
11	Регистрация группового тренинга	Регистрация проведенного обучения по предписанным темам (обучающим материалам) сотрудника	+	+
12	Регистрация персонального тренинга	Регистрация проведенного обучения по предписанным темам (обучающим материалам) сотрудника	+	+
13	Профиль торговой точки	Просмотр и редактирование данных о параметрах ТТ: количество POS-терминалов, площадь, и др.	+	+
14	Регистрация нового контакта	Ввод данных о новом контакте (сотруднике) ТТ	+	+
15	Изменение контакта	Изменение данных о контакте (сотруднике) ТТ	+	+

16	Комментарий	Ввод произвольного текста в ТТ, с возможностью выбора вида комментария из списка и фотографирования. Связывается в ТТ, датой, GPS координатами	+	+
17	Отложенное посещение	Перенос запланированного визита на N дней вперед	+	+
18	Регистрация показаний одометра	Ввод данных одометра а/м агента. Используется для учета ГСМ	+	+
19	Регистрация нового клиента	Ввод данных о новом клиенте (ТТ). Формируется запрос авторизованному персоналу компании на ввод нового клиента в БД	+	+
20	Посещение	Активность Посещение ТТ — необходимо создать документ Заказ, Возврат или Объяснение. GPS координаты должны соответствовать координатам ТТ	+	+
21	Внеплановое посещение	Активность Внеплановое посещение ТТ — не влияет на выполнение плана. GPS координаты должны соответствовать координатам ТТ	+	+
22	Звонок клиента	Активность Звонок клиента — необходимо создать документ Заказ или Возврат. GPS координаты не обязательны	+	+
23	Анализ информации	Активность Анализ информации — позволяет просмотреть все данные по ТТ без создания документов	+	+
24	Заказ продукции	Ввод данных о заказываемой клиентом продукции, с выбором из списка		+
25	Рекомендованный заказ	Автоматическое заполнение создаваемого Заказа рекомендованными продуктами в рекомендованных количествах		+
26	Возврат продукции	Ввод данных о возвращаемой клиентом продукции, с выбором из списка		+
27	Фиксация координат	Автоматическая регистрация текущего местоположения (в рамках активности Посещение) для последующего ввода координат в БД и связи их с ТТ	+	+
28	Ревизия остатков	Ввод данных об остатках продукции на складе, по SKU.	+	+
29	Ревизия установленного торгового оборудования	Ввод данных об использовании установленного в ТТ торгового оборудования		+
30	Заказ на установку торгового оборудования	Ввод данных о торговом оборудовании, запрошенном для установки в ТТ		+
31	Приходный кассовый ордер	Кассовый документ		+
32	Расходный кассовый ордер	Кассовый документ		+
33	Расходы торгового представителя	Ввод данных о расходах агента, связанных с его работой		+

34	Блэк-листы SKU для каждого вида документов	Списки запрещенных, для включения в документы, SKU		+
35	Мониторинг цен (своих)	Ввод [изменившихся] цен для всех своих SKU [по матрице] в ТТ	+	
36	Мониторинг цен (конкурентов)	Ввод [изменившихся] цен для всех SKU конкурентов [по матрице] в ТТ	+	
37	Полевое обучение	Регистрация процесса полевого обучения. Выполняется тренером.	+	+
38	Полевое обучение. Оценка	Выставление оценок обучаемому по темам проведенного обучения. Выполняется тренером.	+	+
39	Полевое обучение. Совместное посещение	Регистрация совместного с тренером посещения, выполняемого с целью обучения. Выполняется обучаемым.	+	+
40	Полевое обучение. Контрольное посещение	Регистрация совместного с тренером посещения, выполняемого с целью контроля. Выполняется обучаемым.	+	+
41	Контроль доли в ассортименте (share of assortments)	Ввод значений уникальных SKU (своих и конкурентов) по ассортиментной группе	+	
42	Контроль доли полки (share of shelves)	Ввод значений фейсингов (своих и конкурентов) по ассортиментной группе	+	
43	Регистрация конференции	Ввод темы, количества участников, бюджета и др. (обычно используется медицинскими представителями)	+	
44	Анкета	Опросный лист с произвольным перечнем вопросов	+	+
45	Контроль рекламных материалов	Сбор информации о наличии POS-материалов с указанием мест их размещения	+	+
46	Аудит	Контроль работы мерчендайзеров в ТТ с выставлением оценок и рекомендаций		
47	Тестирование персонала клиента	Оценка работы сотрудника клиента по определенным критериям (Соблюдение графика работы, Внешний вид, Безопасность, Колеровочное оборудование, Выкладка товара, Ценники, Рекламные материалы, Сроки годности, рекламации, Техника продаж, др.)	+	+
48	Контроль доли дополнительных мест продаж	Ввод количеств дополнительных мест продаж продукции производителя	+	
49	Презентация продукции конечным потребителям	Регистрация данных о проведении массовой презентации продукции конечным потребителям, с указанием количества слушателей, обучающих материалов	+	+
50	Формирование срочных посещений	Формирование срочных посещений, при помощи постановки задачи соответствующего типа, на клиента, с планшета или через web-интерфейс. Также возможно формирование срочных посещений автоматически по результатам аудита.	+	+

51	Сканера штрих-кодов и QR-кодов	Возможность использовать фотокамеру планшета в качестве сканера штрих-кодов и QR-кодов, для быстрого поиска нужного продукта по изображению штрих-кода и QR-кода.	+	+
Информеры				
1	Информация о клиенте	Подробная информация о клиенте любого вида	+	+
2	Итог продаж за период	Итог продаж клиенту за период	+	+
3	Информация о текущих промо-акциях	Вывод информации о текущих промо-акциях	+	+
4	Информация о новинках	Вывод информации о новинках	+	+
5	Стоп-лист (рекомендация)	Вывод информации о недопустимости отгрузки в ТТ, с указанием суммы минимального платежа для разрешения отгрузки		+
6	План продаж и его текущее состояние	Вывод информации о плане продаж на текущий период, % выполнения, и суммы рекомендованной разовой поставки		+
7	Установленное торговое оборудование	Вывод информации об установленном в ТТ торговом оборудовании		+
8	Итог финансовых взаиморасчетов	Вывод информации о финансовых взаиморасчетах, итог	+	+
9	Итог продаж и возвратов (оборот)	Вывод информации о продажах и возвратах за период, итог	+	+
10	Приоритет месяца	Вывод информации о приоритетных в продаже продуктах		+
11	GPS-монитор	Вывод информации о состоянии GPS-модуля, наличии данных и т. д.	+	+
12	Постановка задач в ТТ на период, для себя [и подчиненных]	Ввод данных об актуальных в некоторый период задач для торговой точки	+	+
13	Отображение задач в ТТ	Отображение актуальных на данную дату задач для торговой точки	+	+
Отчеты (* - свои и подчиненных всех уровней)				
1	Показатели KPI	Вывод информации о различных KPI, 1 строка на показатель. Количество показателей не ограничено.	+	+
2	Отображение маршрутов за период (История маршрутов) *	Вывод информации о запланированных маршрутах на 5 дней вперед и 10 дней назад, с возможностью просмотра активностей в каждом выполненном посещении	+	+
3	История заказов *	Вывод информации о созданных заказах за последние 10 дней, с возможностью просмотра наполнения заказов		+

4	Прайс-лист (каталог-презентер)	Перечень общих цен на продукцию с тремя колонками	+	+
5	Динамика продаж	Вывод информации об изменении продаж за период, с детализацией по 8 последним дням		+
6	История продаж и возвратов (и в подборе)	Вывод информации о продажах и возвратах за период, по SKU и ТТ. Доступна и при подборе продуктов в Заказ, Возврат.	+	+
7	История взаиморасчетов	Вывод информации о документах, влияющих на финансовые взаиморасчеты, с указанием сумм, в хронологическом порядке	+	+
8	Детализация продукта	Вывод подробной информации любого вида об SKU, включая фото	+	+

Системные функции (без GUI)

1	Автоматическое обновление программы	Требует подтверждения от пользователя		
2	GPS-мониторинг	Регистрация GPS-данных	+	+
3	Мониторинг электропитания	Регистрация данных о состоянии электропитания и уровне заряда АКБ	+	+
4	Мониторинг оборудования	Регистрация данных об изменении состоянии аппаратных модулей прибора (включение/выключение)	+	+
	- Bluetooth		+	+
	- WiFi		+	+
	- GSM		+	+
	- Network		+	+
5	Информация об устройстве: модель, ОС, версия OMOBUS, информация о SIM (оператор, тип сети, абонентский номер)		+	+
6	Мониторинг сетевого трафика, общий и OMOBUS		+	+
7	Мониторинг использования памяти (RAM и SD)			
8	Мониторинг перемещения в GSM сети		+	+
9	Мониторинг принудительного выключения терминала		+	+
10	Мониторинг принудительного выключения GPS-приемника		+	+
11	Контроль входящих и исходящих SMS	Мониторинг предупреждений оператора сети об исчерпании оплаченного трафика	+	+

12	Контроль перемещений планшета по данным базовых станций сотовой сети	Начиная с Андроид 5.0	+	+
Вспомогательные функции				
1	Ручное обновление данных	Принудительное выполнение синхронизации с сервером	+	+
2	Ручное обновление программы	Принудительное выполнение обновления конфигурации и модулей программы	+	+
3	Ручная отправка документов	Принудительное выполнение отправки ранее созданных документов на сервер	+	+
4	Информация о контактах техподдержки	Вывод информации о контактах службы технической поддержки. Количество контактов не ограничено	+	+
5	Система уведомлений	Выполняет рассылку уведомлений по e-mail на PDA или другие адреса, о событиях, связанных с работой системы: получение заказа от PDA, ввод его в БД, и т. д.	+	+
ФУНКЦИИ ПОРТАЛА OMOBUS				
1	Просмотр перемещений на карте Yandex Maps с выбором даты и пользователя		+	+
2	Покрытие клиентов на карте за фиксированный период		+	+
3	Бизнес-отчеты		+	+
	- Итоги рабочего дня, с выбором даты			
	- Документы агента за день, с выбором даты			
	- Выполнение маршрута пользователем, с выбором даты			
	- Неактивные пользователи, за фиксированный период			
4	Отчеты по всем видам используемых документов, например		+	+
	- Комментарии, с просмотром фото			
	- Заказы			
	- Фотография т/места, с просмотром фото			
	- Представленность			
	- Мониторинг цен			
	- Ревизия остатков			
	- Обучение персонала			
5	Закрытые торговые точки, с просмотром фото и возможностью аннулирования		+	+
6	Отмены маршрута, с возможностью аннулирования и ввода новой отмены маршрута		+	+

7	Технические отчеты		+	+
	- Все технические и пользовательские активности терминала, за дату ("телеметрия")			
8	Постановка задач в ТТ с выбором списка ТТ по фильтрам			
10	Сводный отчет "Выполнение планового маршрута"			
11	Управление информационными материалами			
	Дополнительные функции сервера OMOBUS			
1	Автоматическая постановка задач по результатам аудита на основе рекомендаций		+	+
2	Автоматическое формирование рекомендованного заказа по результатам анализа данных мерчендайзинга и приема заказов.		+	+